

### Die Ausgangssituation

Unser Auftraggeber ist ein Stadtwerk in Norddeutschland mit rund 750 Mitarbeitern. Es zählt zu einem der führenden Dienstleister in der Region für Energie, Telekommunikation, Wasser, Mobilität und Freizeit in Schleswig-Holstein. Das Unternehmen liefert seine Produkte dorthin, wo Privathaushalte und Wirtschaft diese brauchen. Das Stadtwerk ist mehr als der Lieferant von Commodities. Hier gestaltet man eine ganze Region mit, unterstützt Menschen, die in der Stadt, in der Region und im Norden leben. Es geht eben um mehr als um Energie und Telekommunikation! Das Unternehmen bewegt viel für die Energiewende und für die nächste Generation. Und das ist gut so! Umtriebigkeit wird natürlich auch vom Vertrieb gefordert. Zukünftig werden die Verkaufsaktivitäten der Kundensegmente Geschäfts- und Privatkunden gebündelt sein. Für ein Team von derzeit 7 Verkaufsmitarbeitern bzw. Key Account-Managern wird eine Persönlichkeit für die Führung des Sachbereichs gesucht in der Funktion als

## Leiter Verkauf (m/w/d)

### Geschäfts- und Privatkundenvertrieb – namhaftes Stadtwerk in Norddeutschland

**Das Ziel** ist einfach zu definieren: Sie kurbeln maßgeblich den Verkauf aller Produkte und Dienstleistungen für alle Kundensegmente gemeinsam mit Ihrem Team an, welches Sie eigenverantwortlich führen und weiterentwickeln.

#### Was ist neu und reizvoll:

Die Zusammenlegung aller Kunden und aller Produkte in der Verantwortung eines Teams ist neu. Und deshalb ist die Position in dieser Ausgestaltung neu! Die Vielzahl der Produkte (Strom, Gas, Nah- und Fernwärme, Wasser, Elektromobilität, energienahe Dienstleistungen wie Thermografie, PV-Dachanlagen – auch im Contracting) kann durch Ihre innovativen Ideen erweitert werden. Reizvoll ist, dass Sie im Verkauf mit Ihrem Team Ihr eigener Herr sind und mit dem Fuß auf dem Gaspedal die Umsatz- und Ergebnisverantwortung tragen. Sie sind für die Neukundenakquisition genauso verantwortlich wie für die nachhaltige Kundenbetreuung. Denn der Bereichsleiter Vertrieb und die Geschäftsführung möchten, dass Sie verkaufen, verkaufen, verkaufen!

**Warum Sie das können:** Weil Sie schon immer im Verkauf tätig sind, eine kaufmännische oder technische Ausbildung absolviert haben und über entsprechende Berufserfahrung verfügen. Weil Ihnen Gas, Strom, Wasser und weitere Produkte eines Energieversorgungsunternehmens vertraut sind. Weil Sie wissen, wie Sie ein Team zu mehr Proaktivität führen, motivieren und für den aktiven Verkauf begeistern. Weil Sie selbst für den Vertrieb brennen und im Herzen Dienstleister und happy sind, wenn Ihr Team und Ihre Kunden es sind.

**Sie als Person:** sind empathisch, können querdanken und kommunizieren und haben das Händchen für die Führungsrolle.

**Was wird Ihnen angeboten:** ...eine ganze Reihe an Leistungen wie z. B. Vertrauensarbeitszeit und damit flexible Arbeitszeitgestaltung, ein attraktiver Firmenwagen zur privaten Nutzung, ein leistungsbezogenes Gehalt, die Freiheit, die eine neu geschaffene Position mit sich bringt, die Vereinbarkeit von Beruf und Familie, eine betriebseigene Kantine, Zuschuss zur betrieblichen Altersversorgung und vieles mehr.

#### Der Weg zum Job:

Viel mehr zur Position, zum Unternehmen und den Aufgaben haben wir in einem Dossier zusammengefasst. Fordern Sie dieses an unter [apply@keppler-personalberatung.de](mailto:apply@keppler-personalberatung.de).

Unsere Beraterin, Claudia Keppler-Brückmann, steht Ihnen für erste Fragen unter [\(04631\) 56 444 26](tel:04631564426) oder [\(0177\) 2764873](tel:01772764873) zur Verfügung.

Ihre Bewerbung senden Sie bitte an [apply@keppler-personalberatung.de](mailto:apply@keppler-personalberatung.de) unter der **Kennziffer 24919**.

Absolute Diskretion ist für uns selbstverständlich.

*Wir legen großen Wert auf geschlechtliche Gleichberechtigung. Aufgrund der besseren Lesbarkeit des Textes wird nur eine Geschlechtsform gewählt. Das impliziert keine Benachteiligung des anderen Geschlechts.*

Datenschutz war und ist schon immer ein Thema, das wir sehr ernst nehmen. Ihre Daten werden für das laufende Projekt bei uns elektronisch gespeichert. Mit Abschluss des Projektes löschen wir Ihre Daten vollständig. Mehr zu unserer Datenschutzrichtlinie finden Sie [hier](#).