



Unsere Klientin ist die ENTEGA Plus GmbH mit Sitz in der Wissenschaftsstadt Darmstadt. Als Tochterunternehmen der 2.000 Mitarbeiter starken ENTEGA AG bietet die ENTEGA Plus GmbH ganzheitliche Klimaschutzdienstleistungen und Energielösungen. Der noch junge Unternehmenszweig hat handfeste Visionen, praktiziert moderne Arbeitsmethoden und verzahnt die (Dienst-)Leistungen und Produkte der bestehenden Konzerneinheiten miteinander zu einem effektiven BtoX-Lösungsgeschäft. Dieses wird durch agile Teams, die fachübergreifend zusammenarbeiten, vorangetrieben. Die Produktvielfalt reicht von E-Ladeinfrastrukturanlagen über PV-Mieterstrom, Wärme- und Stromerzeugungsanlagen, Lichtenanlagen, Telekommunikationsleistungen bis hin zur Heizkostenabrechnung. Aktuell suchen wir eine vertriebserfahrene Persönlichkeit, die das Produktportfolio ganzheitlich sieht und im Speziellen in der Funktion als

## **Vertriebsmanager Heizkostenabrechnung und PV- Mieterstrom (m/w/d)**

**Neue Rolle beim Big Player der Energiewirtschaft**

### **Das Ziel:**

Sie bauen den Vertrieb für die noch neuen Dienstleistungsprodukte Heizkostenabrechnung und PV-Mieterstrom in Zielmarkt Wohnungswirtschaft (private Eigentümer, Verwalter, Wohnungsbaugesellschaften) in und um Darmstadt und im Rhein-Main-Neckar-Raum auf.

### **Der Reiz der Position:**

Die beiden Schlüsselthemen sollen stärker in den Fokus des Produktportfolios rücken. Hier geht es um Gebäudeinfrastrukturen, Energieeffizienz und somit immer wieder um die Energiewende. Den großen DREI der Heizkostenabrechnungsbranche soll der Markt ein Stück weit – gerne ein großes Stück weit – abgejagt werden. Das Produkt Photovoltaik-Mieterstrom soll eine größere werdende Rolle einnehmen, gerade auch mit Blick auf die aktuellen Entwicklungen der weltweiten Energiemärkte.

### **Einzelne Schwerpunkte:**

Als neuer Kollege sind Sie sowohl im Außendienst aktiv als auch im Unternehmen die Schnittstelle zu den anderen, agilen Produktteams und zum ausführenden Dienstleister / Heizkostenabrechnung, der die Materialbeschaffung, die Ein- und Ausbauten plant und organisiert. Es gelingt Ihnen beim Kunden ein offenes Ohr für dessen Bedarfe zu haben und den Vertrieb weiterer Lösungen anzubieten (E-Mobilität, Licht, Submetering, Lösungen aus Energie, MSB, Commodities, Glasfaser etc.). Gleichfalls soll das Team Außendienst-Innendienst bespielt, step by step dann mehrere Projekte jongliert werden, so dass Ihr Aufgabenportfolio sehr abwechslungsreich sein wird.

### **Was das Unternehmen Ihnen bietet:**

...eine ganze Reihe an Leistungen wie z. B.: eine arbeitgeberfinanzierte Altersversorgung, das familien- und lebensphasenorientierte Arbeiten, vermögenswirksame Leistungen, Fahrrad-Leasing, einen unbefristeten Arbeitsvertrag, einen Firmenwagen, mobiles Arbeiten und vieles mehr.

### **Was es braucht:**

Es braucht einen Fachmann, der das Handwerk Heizung-Wärme-Abrechnung und Photovoltaik versteht und die Dienstleistungen für die ENTEGA Plus an die Kunden der Wohnungswirtschaft und an kleine und größere Hausverwaltungen verkauft. Hierfür haben Sie eine Ausbildung oder ein Studium im Fachbereich Versorgungstechnik, Elektrotechnik, TGA, Heizung-Klima-Sanitär, Facility Management oder der Betriebswirtschaft. Wichtiger als Ihre Ausbildungsbasis sind uns Ihre Berufserfahrung im (technischen) Vertrieb in der Wohnungswirtschaft und Ihre Persönlichkeit. Sie sind strukturiert, aber auch überlegt-spontan. Ihr Herz pocht für den Vertrieb und Sie sind kein Schreibtisch-Hocker, sondern arbeiten am liebsten am Kunden. Denn hier bei der ENTEGA Plus finden Sie Kollegen, die eine flache Hierarchie leben, sich bewegen und kommunizieren.

### **Wir sind neugierig auf SIE!**

### **Der Weg zum Job:**

Viel mehr zur Position, zum Unternehmen und den Aufgaben haben wir in einem Dossier zusammengefasst. Fordern Sie dieses an unter [apply@keppler-personalberatung.de](mailto:apply@keppler-personalberatung.de). Claudia Keppler-Brückmann steht Ihnen für erste Fragen unter der Telefonnummer (04631) 56 444 26 oder (0177) 2764873 zur Verfügung.

Bitte senden Sie Ihre vollständige Bewerbung an [apply@keppler-personalberatung.de](mailto:apply@keppler-personalberatung.de). Absolute Diskretion ist für uns selbstverständlich.

*Wir legen großen Wert auf geschlechtliche Gleichberechtigung. Aufgrund der besseren Lesbarkeit des Textes wird nur eine Geschlechtsform gewählt. Das impliziert keine Benachteiligung der anderen Geschlechter.*

Datenschutz war und ist schon immer ein Thema, das wir sehr ernst nehmen. Ihre Daten werden für das laufende Projekt bei uns elektronisch gespeichert. Mit Abschluss des Projektes löschen wir Ihre Daten vollständig. Mehr zu unserer Datenschutzrichtlinie finden Sie auf unserer Homepage:

[www.keppler-personalberatung.de](http://www.keppler-personalberatung.de)