



Unser Auftraggeber sind die Pflanzwerke AKTIENGESELLSCHAFT, das seit über 100 Jahren führende Energieversorgungsunternehmen in der Pfalz und im Saarpfalz-Kreis. Das Unternehmen ist verwurzelt in der Tradition und hat den Blick in die Zukunft gerichtet. Die CO<sub>2</sub>-Reduktion ist der Anspruch. Klimaneutralität - das Ziel. Die Energiemarkt-Wende ist nicht erst seit gestern ein top aktuelles Thema im Team Wärme & EDL der Pflanzwerke AKTIENGESELLSCHAFT. Für die Herausforderungen bei der Transformation des Wärmesektors braucht es eine weitere Persönlichkeit für den technischen Vertrieb/die Projektentwicklung von Wärmelösungen und Energiedienstleistungen im Kundensegment Wirtschaft (Industrie, Gewerbe und Immobilien).

## Projektentwickler Energiedienstleistungen und Wärme – technischer Vertrieb (m/w/d)

Sales Executive – Projektmanagement – regionaler  
Energieversorger

### Warum dieser Arbeitgeber?

Weil Sie Teil einer Mannschaft werden können, die Klimaneutralität in der Region Hand in Hand vorantreibt und Ihnen vielerlei Angebote gestellt werden: Arbeitszeitmodelle – Kostengünstige Kinder-Ferien-Camps – Weiterbildung – Betriebssportgruppen – Events – ergebnis- und leistungsorientierte Erfolgsbeteiligung – Weihnachts- und Urlaubsgeld – VWL – betriebliche Altersversorgung – Jobticket – Jobrad – Verpflegungsmöglichkeiten und und...

### Der Reiz der Aufgabe:

Als proaktiver Treiber der Energiewende sorgen Sie im Wärmesektor für das Wohlbefinden der Menschen Zuhause und für die Wärmeversorgung der Gewerbe-, der Industriekunden und Immobilien. Sie setzen sich aktiv für die Transformation ein – nah am Kunden, nah an den individuellen Bedürfnissen, mit einem Händchen für die technischen Machbarkeiten und der Leidenschaft für den Vertrieb Ihrer Lösungen. Von der ersten Kundenansprache, über die Bedarfs- und Potentialanalyse bis zur Begleitung der Realisierung entwickeln Sie Lösungsangebote. Technisch, kaufmännisch, vertraglich. Hier ist Abwechslung drin!

### Was es im Einzelnen zu tun gibt:

- ▶ Akquise von Neukunden im Bereich der Gewerbe / Industrie und Immobilienwirtschaft sowie Ausbau von bestehenden Kundenbeziehungen
- ▶ Entwicklung von Vertriebsprojekten und Maßschneidern von Energielösungen (z. B. Wärme- und Kälteversorgung) in der dezentralen und regenerativen Energieversorgung
- ▶ Projektkalkulation – Angebotsstellung – Vertragsabschluss
- ▶ Verfolgen der Leads, Vertriebskampagnen, Produktentwicklung – technischer Vertrieb

### Was das Unternehmen sich wünscht:

Als Basis erfüllen Sie entweder die Qualifikation eines abgeschlossenen technischen Studiums des Wirtschaftsingenieurwesens, Energiemanagements, der Energie- und Umweltplanung, der Verfahrenstechnik, der Erneuerbaren Energien, des Maschinenbaus, der Energie- und Gebäudetechnik, der Elektrotechnik oder, oder – auch vergleichbare, wirtschaftliche Studiengänge sind willkommen.

Alternativ haben Sie Ihre Ausbildung und die Weiterbildung zum Techniker absolviert sowie mindestens 3 Jahre Berufserfahrung vorzuweisen oder eine Ausbildung und mindestens 9 Jahre Berufserfahrung. Vielleicht sind Sie heute beim Energiedienstleister, im Planungsbüro, beim Hersteller oder Anlagenbauer oder in einem Energieversorgungsunternehmen. Branchennahe Expertise wie z. B. HKS, Messtechnik, Regelungstechnik, Versorgungstechnik, Produktion / Herstellung von Wärmanlagen sind wünschenswert!

Idealerweise sind Sie ein intrinsisch motivierter Teamplayer mit starker Affinität für den technischen Vertrieb und die Projektarbeit, der Bedarfe und Potentiale erkennt und die Prozesse technisch durchdringt.

### Machen Sie den ersten Schritt:

Mehr zur Position, zum Unternehmen und den Aufgaben finden Sie in unserem Dossier. Claudia Keppler und Maximilian Keppler stehen Ihnen für Fragen unter Telefon (0177) 2764873 oder (04631) 56 444 26 zur Verfügung. Dossier bitte unter [apply@keppler-personalberatung.de](mailto:apply@keppler-personalberatung.de) anfordern.

Bitte senden Sie Ihre vollständige Bewerbung an [apply@keppler-personalberatung.de](mailto:apply@keppler-personalberatung.de).

*Wir legen großen Wert auf geschlechtliche Gleichberechtigung. Aufgrund der besseren Lesbarkeit des Textes wird nur eine Geschlechtsform gewählt. Das impliziert keine Benachteiligung der anderen Geschlechter. Datenschutz war und ist schon immer ein Thema, das wir sehr ernst nehmen. Ihre Daten werden für das laufende Projekt bei uns elektronisch gespeichert. Mit Abschluss des Projektes löschen wir Ihre Daten vollständig. Mehr zu unserer Datenschutzrichtlinie finden Sie auf unserer Homepage:*

[www.keppler-personalberatung.de](http://www.keppler-personalberatung.de)