



Die Heidjers Stadtwerke - offiziell Stadtwerke Schneverdingen-Neuenkirchen GmbH betreiben rund 1.500 Kilometer Leitungsnetze im 286 Quadratkilometer großen Netzgebiet und erzeugen Strom aus erneuerbaren Energien. Über den Netzbetrieb und die Erzeugung hinaus beliefern die Stadtwerke ihre Kunden - in der Mehrzahl Privatkunden - mit Strom, Gas, Wärme und Telekommunikation. Hinzu kommen die Entsorgung des Abwassers, der Betrieb der öffentlichen Bäder in Schneverdingen sowie die Straßenbeleuchtung. Deshalb ist das Unternehmen ein modernes Versorgungs- und Dienstleistungsunternehmen mit einem breiten Angebot an wettbewerbsfähigen Produkten zu fairen Preisen. 100 Prozent konzernfrei verpflichtet sich die Heidjers Stadtwerke ihrer Heimat. Das Team im Vertrieb soll weiter auf- und ausgebaut werden. Gesucht wird eine energiewirtschaftliche Persönlichkeit, die die Vorzüge eines kommunalen Stadtwerks sowie die regionale Einbettung in eine Urlaubsregion mit umfassender Infrastruktur erkennt.

Teamleiter Vertrieb (m/w/d)

Allrounder-Aufgabe im kleinen, kommunalen Stadtwerk

Darum dieses Stadtwerk:

Weil Sie als Teamleiter Ihr Team entwickeln, Ihre Akzente setzen und gemeinsam wachsen können. Sie finden hier die tariflichen Rahmenbedingungen und darüber hinaus kurze Wege in Schneverdingen, so dass Sie bequem Beruf, Freizeit und Familie übereinbringen können. Hier ist es ländlich, ruhig, ideal für junge Familien oder für diejenigen, die genug haben von der Hektik der Stadt. Ja, ein Stück heile Welt in der Heide mit wenig Industrie aber einem umfänglichen, lokalen Infrastruktur-Angebot. Die Metropolen Hamburg, Bremen und Hannover sind gut erreichbar.

Was es zu tun gibt:

Viel. Und vieles darf neu entwickelt werden! Sie stoßen auf ein 4-köpfiges Team, welches harmonisch zusammenarbeitet und den Kundenservice im Griff hat. Darüber hinaus gibt es viele Felder zu bespielen:

- ▶ Produktentwicklung und Produktmanagement inklusive Pricing
- ▶ Marketing inklusive Werbung, PR & Öffentlichkeitsarbeit
- ▶ Management des Strom- und Gasportfolios in Zusammenarbeit mit externen Dienstleistern
- ▶ Aufbau eines Vertriebscontrollings
- ▶ Ausbau der Vertriebsaktivitäten Strom, Gas, Wärme, Telekommunikation und neuer Dienstleistungen wie SmartMeter, E-Mobilität, Wärmelösungen etc.

Was sich das Unternehmen vorstellen könnte:

Sie sind ein Allrounder, der entweder eine qualifizierte Ausbildung oder ein Studium (energiewirtschaftlich oder betriebswirtschaftlich wie z.B. Wirtschaftsingenieurwesen, Wirtschaftswissenschaften, Elektrotechnik, Energietechnik, Versorgungstechnik oder vergleichbar) mitbringt. Vielleicht sind Sie heute bei einem Stadtwerk und möchten ein freieres, neues Aufgabenumfeld. Vielleicht sind Sie ein alter Hase der Energiewirtschaft, der nochmals sein ganzes Können ausspielen möchte. Vielleicht sind Sie bei einer Beratung und möchten die Praxis noch hautnah erleben. Oder Sie sind noch jung an Erfahrung und möchten so richtig loslegen! Wenn Sie Heimkehrer sind oder sich von der Region und den Menschen, der Idylle und der Langsamkeit des Lebens auf dem Land und der Heideblütenstadt einfangen lassen, freuen wir uns sehr auf SIE!

Lassen Sie uns ins Gespräch kommen!

Viel mehr zur Position, zum Unternehmen und den Aufgaben haben wir in einem Dossier zusammengefasst. Fordern Sie dieses an unter apply@keppler-personalberatung.de Claudia Keppler und Maximilian Keppler stehen Ihnen für erste Fragen unter (0177) 2764873 zur Verfügung.

Ihre Bewerbung senden Sie bitte an apply@keppler-personalberatung.de.

Absolute Diskretion ist für uns selbstverständlich.

Wir legen großen Wert auf geschlechtliche Gleichberechtigung. Statt zu gendern, wählen wir eine Geschlechtsform, um den Text einfacher lesen zu können. Datenschutz ist und war schon immer ein Thema, das wir sehr ernst nehmen. Ihre Daten werden für das laufende Projekt bei uns elektronisch gespeichert. Mit Abschluss des Projekts löschen wir Ihre Daten vollständig. Mehr zu unserer Datenschutzrichtlinie finden Sie auf unserer Homepage: www.keppler-personalberatung.de