



Wir suchen für den Versorger der wohl schönsten Stadt Deutschlands: Hamburg und ihre Hamburger Energiewerke. Hier zu arbeiten heißt, die Energiezukunft der Stadt mitzugestalten. Das Unternehmen versorgt mehr als 150.000 Kund:innen der Hansestadt mit Strom und Gas und liefert rund 22 Prozent der Hamburger Nutzwärme in Form von Fernwärme. Bis spätestens 2030 wird der Versorger Fernwärme kohlefrei erzeugen, bis 2045 klimaneutral. Damit leisten die Hamburger Energiewerke mit 850 Mitarbeiter:innen den größten Einzelbeitrag zum Erreichen der städtischen Klimaschutzziele. Diese herausfordernde Aufgabe kann nur mit einem starken Team gemeistert werden. Mit motivierten Menschen, die ihre Fähigkeiten in die Transformation des Energiesystems einbringen wollen. Dabei sind die Hamburger:innen nicht First-Mover der Energiewirtschaft, aber First-Follower. Das Team soll erweitert werden. Zielbild ist es, die Produktpalette um Photovoltaik für den BtoC-Kunden auf- und weiter auszubauen. Gesucht wird eine Persönlichkeit, die sowohl operativ abtauchen als auch strategisch agieren kann in der Funktion als:

Produktmanager:in Photovoltaik

Neu geschaffene Rolle – Konzern im Aufbruch

Was gibt es zu tun?:

Die Prozesskette des Produktmanagements end-to-end betrachten, führen und verfolgen. Das Geschäftsmodell PV BtoC aufbauen und zentraler Ansprechpartner sein. Sie durchdringen die Wertschöpfung in der Photovoltaik von der Entwicklung des Vertriebsproduktes, über das Pricing und die Wirtschaftlichkeitsberechnung bis zur technischen Übersetzung für die Zielgruppe BtoC und Kleingewerbe und haben immer auch das übergeordnete Thema Energiedienstleistungen im Kopf und im Auge. Sie überführen Ihr Produkt an das Marketing für eine greifbare Customer Journey und interagieren mit zahlreichen Schnittstellen, um Ihr Produkt erfolgreich aufzugleisen und am Markt zu etablieren.

Die wünschenswerte Qualifikation:

- ▶ Masterstudium oder vergleichbar in einer der Fachrichtungen: Wirtschaftswissenschaften, Betriebswirtschaftslehre, Wirtschaftsingenieurwesen, Energiewirtschaft oder vergleichbar
- ▶ Wichtiger als Ihre Studienbasis sind uns Ihr Potential – gewonnen im energienahen Umfeld – oder Ihre einschlägige Berufserfahrung aus der Photovoltaik.
- ▶ Gerne Produkt- bzw. Vermarktungskennnisse aus dem Bereich Wärmepumpen BtoC und/oder Ladeinfrastruktur mitbringen

Darum dieser Energieversorger?

Weil Hamburg! Und ein Konzern, der Ihnen vieles bieten kann wie beispielsweise 14,25 Gehälter bei einer 37-Stundenwoche, mobiles Arbeiten, HVV-Profi-Ticket, Rabatt auf Strom, privates Laden von E-Fahrzeugen, Betriebsrestaurant etc. Wollen Sie den Hut aufhaben für das Geschäftsmodell Photovoltaik bei den Hamburger Energiewerken GmbH? Dann freuen wir uns auf Ihre Kontaktaufnahme.

Lernen wir uns kennen?

Viel mehr zur Position und dem Versorger finden Sie im Dossier: Bitte anfordern unter apply@keppler-personalberatung.de oder rufen Sie uns an! Claudia Keppler und Maximilian Keppler stehen Ihnen für erste Fragen unter Telefon (0151) 7303 1991 oder (0177) 2764873 zur Verfügung. Uns genügt zunächst Ihr Link zu LinkedIn oder xing. DANKE.

Datenschutz war und ist schon immer ein Thema, das wir sehr ernst nehmen. Ihre Daten werden für das laufende Projekt bei uns gespeichert und mit Abschluss des Projektes vollständig gelöscht. Mehr zu unserer Datenschutzrichtlinie finden Sie auf unserer Homepage: www.keppler-personalberatung.de