



Unser Auftraggeber ist ein Stadtwerk in einer mittelgroßen Stadt mit umfangreicher Infrastruktur in Baden-Württemberg. Das Stadtwerk ist Grundversorger, Energielieferant und Netzbetreiber, Energielösungsmanager und Lebensqualitätslieferant für Stadt und Region. Gesucht wird eine unternehmerische Persönlichkeit, die als markt- und kundennaher Teil der erweiterten Geschäftsleitung das Unternehmen an der Kundenschnittstelle in das Heute und Morgen führen kann:

Vertriebsleiter:in

Prokurist:in – erweiterte Geschäftsleitung – kommunales
Stadtwerk

Was gibt es zu tun:

Die Aufgabe umfasst die Verantwortung des Geschäftsbereiches Vertrieb, von der Kundenakquisition und -betreuung, über Beschaffung, Portfolio- und Risikomanagement bis zum Großkunden-, Privatkunden- und Gewerbevertrieb über alle Sparten (Strom, Gas, Wasser, Wärme, EDL). Darüber hinaus gilt es, an allen relevanten, strategisch übergreifenden Projekten im erweiterten Geschäftsführungskreis aktiv mitzuwirken.

Die Herausforderung:

Strukturen und Systeme schaffen, Prozesse und Abläufe hinterfragen und neu aufsetzen, Customer Experience gestalten. Nicht im System arbeiten, sondern am System. Heißt, Veränderungen anzustoßen und mit Umsicht und Konsequenz umzusetzen, auch raus aus den Komfortzonen und staubbehafteten Strukturen zu modernen Prozessen und Plattformen.

Wen es dafür braucht:

Eine empathische Vertriebspersönlichkeit mit Weitblick nach vorne und hinten, weil Sie die Mannschaft, die aus langjährig erfahrenen und neuen Fach- und Führungskräften besteht, mitnehmen müssen. Der Perspektivenwechsel ist willkommen, egal, ob Sie bereits alles als Vertriebsleiter:in der Energiewirtschaft schon 100x gesehen und erlebt haben oder, ob Sie das persönliche Potenzial, den Gestaltungswillen und die Power für eine echte Management-Herausforderung mitbringen. Gut wäre ein abgeschlossenes Studium (Wirtschaftswissenschaften, Betriebswirtschaftslehre, Wirtschaftsingenieurwesen) oder eine vergleichbare Ausbildung.

Warum dieses Stadtwerk:

An der Zukunft arbeiten, etwas mit Bedeutung tun. Prokura, nah an der Geschäftsführung; Adäquate Vergütung, Firmenwagen zur privaten Nutzung, attraktive Nebenleistungen.

Lernen wir uns kennen?

Viel mehr zur Keppler und dem Unternehmen finden Sie im Dossier: Bitte anfordern unter apply@keppler-personalberatung.de oder rufen Sie uns an! Claudia Keppler und Maximilian Keppler stehen Ihnen für erste Fragen unter Telefon (0177) 2764873 oder (0151) 73031991 zur Verfügung. Im ersten Schritt reicht uns Ihr Link zu Xing oder LinkedIn an apply@keppler-personalberatung.de. Absolute Diskretion ist für uns selbstverständlich.

Datenschutz war und ist schon immer ein Thema, das wir sehr ernst nehmen. Ihre Daten werden für das laufende Projekt bei uns gespeichert und mit Abschluss des Projektes vollständig gelöscht. Mehr zu unserer Datenschutzrichtlinie finden Sie auf unserer Homepage: www.keppler-personalberatung.de