



Wir suchen für ein bedeutendes Energieversorgungsunternehmen (eines der Top 8 CPOs in Deutschland) in der Metropolregion Rhein-Neckar. Der Bereich Elektromobilität gewinnt innerhalb des Konzerns mehr an Bedeutung. Hierauf liegt ein Hauptaugenmerk. Hier werden jährlich hohe Investitionen getätigt. Hier wurden Lose für das Deutschlandnetz gewonnen. Und hier agiert proaktiv ein professionelles und schlagkräftiges Team Elektromobilität, wenn es um bedarfsgerechte und benutzungsfreundliche Schnellladeinfrastruktur in Deutschland und im Ausland geht. Gesucht wird nun der/die direkte Sparringspartner:in für den Bereichsleiter Elektromobilität für alle vertrieblichen Belange in der Funktion als

Abteilungsleiter:in Vertrieb - Elektromobilität

**Massiver Ausbau Ladeinfrastruktur bei einem Big Player der
Energiebranche**

Darum diese Position:

Teampplay. Offene Kommunikation und das Geben und Einfordern von Feedbacks. Um die Ecke denken dürfen. Das Team ist hungrig auf den Erfolg. Strategisch in der Beraterrolle unterwegs sein und operativ umsetzen (lassen). Nichts ist in Stein gemeißelt. Freiheit im Tun. Spannende Zeit, um einzusteigen. Mehr Vernetzung und weniger Silodenken. Der Energieversorger hat einen großen, bunten Blumenstrauß an Benefits und u. a. auch ein Elektrofahrzeug für Sie (Firmenwagen) sowie eine angenehme Vergütungsstruktur, die Ihren Erfolg untermauern wird.

Die Aufgabe:

Sie agieren strategisch und unterstützen Ihre Abteilung in deren operativen Aufgaben in allen Punkten der Ladeinfrastruktur Inland, Ladeinfrastruktur Ausland, Ladeinfrastruktur B2B mit Schwerpunkt Schwerlast- und Lieferverkehr! Die Vertriebsaufgabe Ihrer Mannschaft geht von der (Kalt-)Akquisition von Kooperations- und Standortpartnern über die Kundenbetreuung und -steuerung bis zur Übergabe an das Team Bau. Außerdem koordinieren Teammitglieder die operativen Marketingaktivitäten des Geschäftsfeldes, z. B.: Kampagnenplanung, Messeplanung, Social Media etc. Sie nehmen sich die Zeit für die weitere strategische vertriebliche Ausrichtung der Elektromobilität und den Move in Richtung Zukunft.

Gesucht wird:

Ein:e absolute:r Brancheninsider:in der Elektromobilität. Am liebsten ist uns, Sie sind von Anfang an dabei, haben Vertriebserfahrung, sind Marathonläufer:in und kein:e Sprinter:in, nutzen Ihren Kopf, um auch mal in die andere Richtung zu denken, und agieren kraftvoll, kommunikativ und empathisch. Ihr Ausbildungshintergrund? Technische oder betriebswirtschaftliches Studium (Wirtschaftsingenieurwesen, Elektrotechnik, Energiemanagement, Erneuerbare Energie o.vgl.) oder eine Ausbildung gekoppelt mit mindestens neun Jahren einschlägiger Berufserfahrung.

Lernen wir uns kennen?

Viel mehr zur Position und dem Unternehmen finden Sie im Dossier: Bitte anfordern unter apply@keppler-personalberatung.de oder rufen Sie uns an! Claudia Keppler und Maximilian Keppler stehen Ihnen für erste Fragen unter Telefon (0177) 2764873 oder (0151) 73031991 zur Verfügung. Im ersten Schritt reicht uns Ihr Link zu Xing oder LinkedIn an apply@keppler-personalberatung.de. Absolute Diskretion ist für uns selbstverständlich.

Datenschutz war und ist schon immer ein Thema, das wir sehr ernst nehmen. Ihre Daten werden für das laufende Projekt bei uns gespeichert und mit Abschluss des Projektes vollständig gelöscht. Mehr zu unserer Datenschutzrichtlinie finden Sie auf unserer Homepage: www.keppler-personalberatung.de